



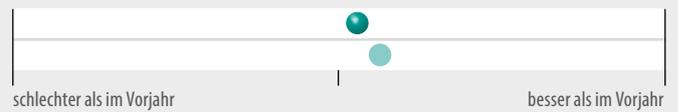
# Sicher und schneller jonglieren

Einschätzungen zu Markt, Entwicklungen und Trends aus dem Blickwinkel Dichten. Kleben. Polymer.

Bild: Adobestock\_Orlando Florin Rosu

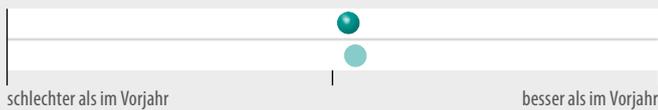
**BRANCHENÜBERGREIFEND DICHTUNGSTECHNIK ALLGEMEIN, KLEBTECHNIK, ROHSTOFFE, MISCHUNGEN, HALBZEUGE – Aktuelle Probleme überlagern – wie in den Jahren davor – die grundsätzlichen Herausforderungen im Bereich „Dichten. Kleben. Polymer.“ Parallel dazu gewinnen Themen wie der Klima- und Umweltschutz sowie die Kreislaufwirtschaft an Bedeutung. Die Einschätzungen der rd. 120 Teilnehmenden der aktuellen Marktumfrage machen deutlich, dass Unternehmen unter unsicheren Rahmenbedingungen mit immer mehr vernetzten Herausforderungen jonglieren müssen.**

Tangieren der Ukraine-Krieg und die Folgen der Pandemie Ihre Geschäftsentwicklung negativ?



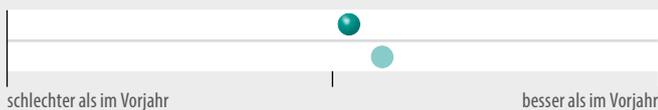
**Bild 3:** Hier gibt es schon eine Tendenz zu einem „Ja“, wobei die endgültigen Folgen noch gar nicht abzuschätzen sind. (Bild: ISGATEC GmbH)

Wie läuft das aktuelle Geschäftsjahr?



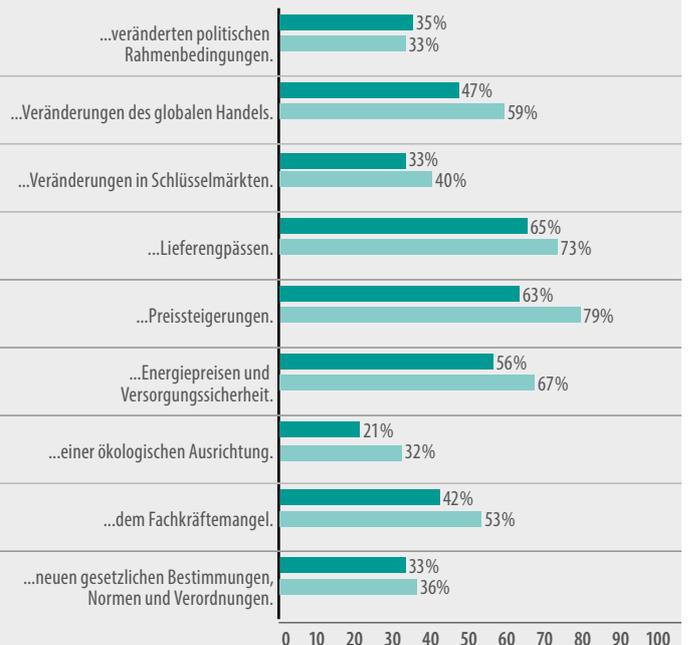
**Bild 1:** Diese Umfragewerte spiegeln die derzeitigen rahmenpolitischen Unsicherheiten wider und sind negativer als vor einem Jahr. Damals haben mehr als 50% diese Frage mit „besser als im Vorjahr“ beantwortet. (Bild: ISGATEC GmbH)

Wie schätzen Sie die weitere Geschäftsentwicklung Ihres Unternehmens ein?



**Bild 2:** Hier gibt es eine leichte Tendenz zum Optimismus, der bei Herstellern ausgeprägter ist als bei Unternehmen, die Dichten. Kleben. Polymer-Produkte und Dienstleistungen einsetzen bzw. nutzen. (Bild: ISGATEC GmbH)

Die Entwicklung Ihres Unternehmens wird in den nächsten zwölf Monaten von folgenden Rahmenbedingungen beeinflusst, und zwar von...<sup>2</sup>



**Bild 4:** Lieferengpässe, Preissteigerungen sowie Energiesicherheit sind die Aspekte mit den meisten Nennungen. Das ist nicht überraschend und deckt sich mit den Themen, die Unternehmen seit Monaten beschäftigen. Im Vergleich zum Vorjahr gibt es eine kleine Änderung: Mehr Hersteller schätzen jeweils die Beeinflussungen ein als Anwendende, z.T. mit deutlichen Unterschieden, wie bei „Preissteigerungen“. (Bild: ISGATEC GmbH)

<sup>1</sup> Die Einschätzungen sind nach Anwendenden und herstellenden bzw. liefernden Unternehmen getrennt ausgewertet.

<sup>2</sup> Mehrfachauswahl möglich

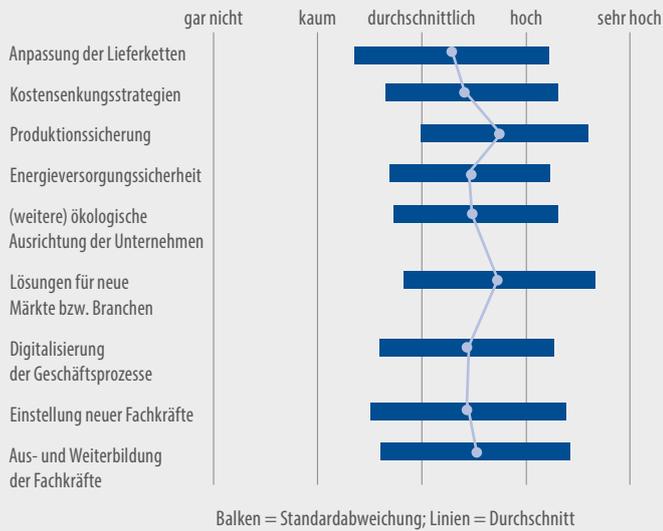


(Bild: Adobestock, Orlando Florin Rosu)

# Sicher und schneller jonglieren

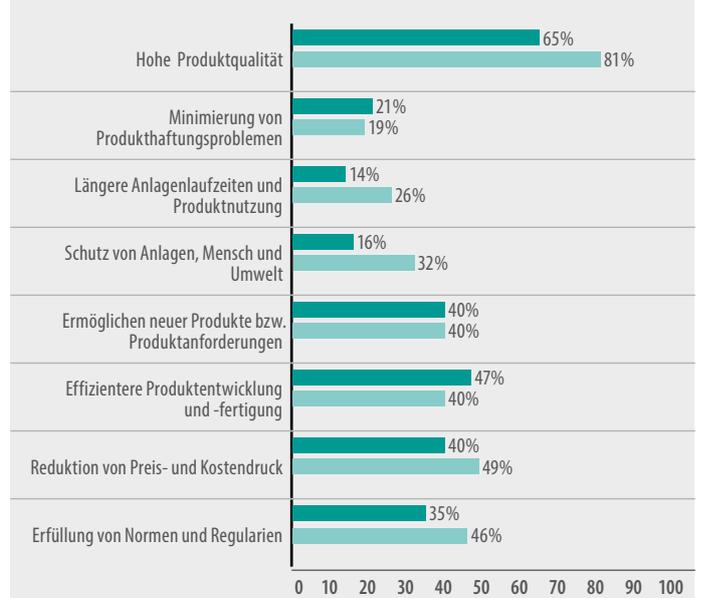
## Einschätzungen zu Markt, Entwicklungen und Trends aus dem Blickwinkel Dichten. Kleben. Polyme

Welche Aspekte stehen für Ihr Unternehmen nächstes Jahr im Fokus?<sup>2</sup>



**Bild 5:** Hier gibt es keine „Ausreißer“. Alle Aspekte haben einen durchschnittlich bis hohen Fokus. Den höchsten Wert haben „Lösungen für neue Märkte bzw. Branchen“, was ein Indiz dafür ist, dass Dichten. Kleben. Polymer-Lösungen für viele Branchenentwicklungen und Trends eine hohe Bedeutung haben. Ähnlich wichtig ist es, diese Lösungen dann liefern zu können. (Bild: ISGATEC GmbH)

Lösungen im Bereich Dichten. Kleben. Polymer. tragen zur Wettbewerbsfähigkeit von Produkten und Systemen bei. Welche Aspekte sind in Ihren Projekten von Bedeutung?<sup>2</sup>



**Bild 7:** Hohe Produktqualität, effizientere Produktentwicklung und -fertigung sowie die Reduktion von Preis- und Kostendruck erhielten hier die meisten Nennungen. Interessant ist die inzwischen hohe Bedeutung der Produktqualität, die bei Herstellern mit mehr als 80% noch häufiger genannt wurde als bei Anwendenden. (Bild: ISGATEC GmbH)

Bitte ranken Sie: Welchen Einfluss haben folgende Trends und Aspekte auf die Entwicklung der Industrieanlagen in Deutschland?



**Bild 6:** Auch dieses Ranking wird von den zu erwartenden Themen dominiert. Interessant ist allerdings, dass Klima- und Umweltschutz, Ökologie und Nachhaltigkeit auf Platz 4 rangiert. Das zeigt eine Bewegung in die richtige Richtung und gleichzeitig auch Zukunftsaussichten für die deutsche Industrie. (Bild: ISGATEC GmbH)

Standard oder individuelle Lösungen. Was setzen Sie ein?



**Bild 8:** Hier wird ein starker Trend zu individuelleren Lösungen deutlich – bei Anwendenden stärker als bei Herstellern. Im Vergleich zum Vorjahr hat sich diese Einschätzung kaum verändert. (Bild: ISGATEC GmbH)

<sup>1</sup> Die Einschätzungen sind nach Anwendenden und herstellenden bzw. liefernden Unternehmen getrennt ausgewertet.  
<sup>2</sup> Mehrfachauswahl möglich

Wettbewerbsvorteile: integrierte Inhouse-Weiterbildung **macht's möglich**

**ISGATEC**  
**AKADEMIE**  
[www.isgatec.com](http://www.isgatec.com) > Akademie



# Sicher und schneller jonglieren

## Einschätzungen zu Markt, Entwicklungen und Trends aus dem Blickwinkel Dichten. Kleben. Polyme

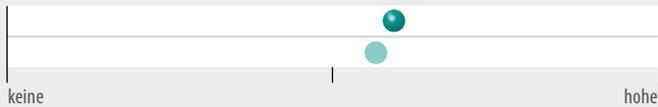
(Bild: Adobestock, Orlando Florin Rosu)

Es scheint, dass der Zeitdruck bei Projekten und Produktentwicklungen zunimmt. Wie sehen Sie das?



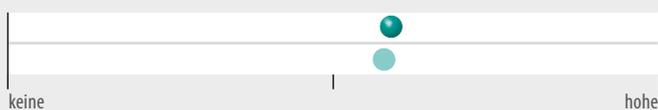
**Bild 9:** Der Zeitdruck nimmt zu – das Votum ist deutlich. Das liegt sicherlich auch daran, dass der „Wandel“, z.B. in den Bereichen „Energie“ und „Mobilität“, mit Hochdruck vorangetrieben wird. Dabei wird es in Zukunft immer wichtiger, dass der zentrale Aspekt aus Frage 7 „Produktqualität“ nicht unter dem Zeitdruck leidet. (Bild: ISGATEC GmbH)

Welche Bedeutung haben Total-Cost-of-Ownership-Betrachtungen bei Ihrer System-, Bauteil- und Materialauswahl?



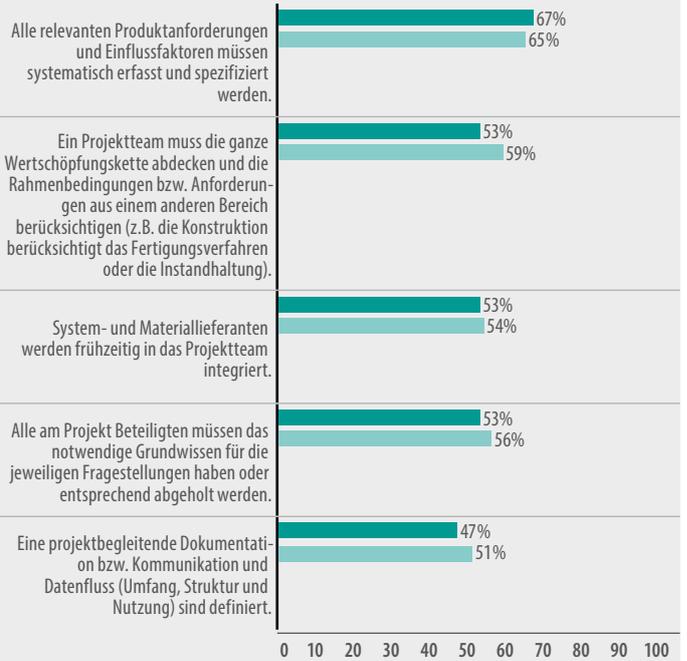
**Bild 10:** Diese Werte bewegen sich in die richtige Richtung, was auch die tendenzielle Häufung der Werte widerspiegelt. (Bild: ISGATEC GmbH)

Welche Bedeutung haben Product-Life-Cycle-Aspekte bei Ihren Dicht- und Klebprojekten?



**Bild 11:** Diese Zahlen machen Mut, zeigen sie doch auch eine Bewegung in Richtung „Kreislaufwirtschaft“ und hin zu einem verantwortungsbewussteren Umgang mit Ressourcen, die in Zukunft weiter an Bedeutung gewinnen werden. (Bild: ISGATEC GmbH)

Erfolgreiche Dichtungs- und Klebprojekte erfordern ein sorgfältiges Projektmanagement. Welchen Aussagen stimmen Sie zu?<sup>2</sup>



**Bild 12:** Die Theorie ist klar – die komplexen vernetzten Anforderungen an das Projektmanagement in diesem Bereich werden von Herstellern und anwendenden Unternehmen quasi im Gleichklang hoch eingeschätzt. (Bild: ISGATEC GmbH)

<sup>1</sup> Die Einschätzungen sind nach Anwendenden und herstellenden bzw. liefernden Unternehmen getrennt ausgewertet.

<sup>2</sup> Mehrfachauswahl möglich


 Ihre Fragestellungen sind in unserem Expert:innennetzwerk **gut aufgehoben**

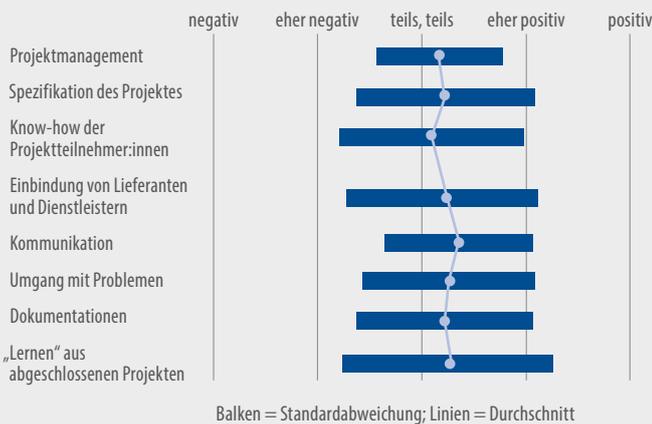


(Bild: Adobestock, Orlando Florin Rosu)

# Sicher und schneller jonglieren

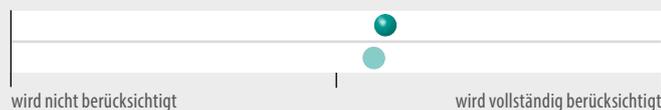
## Einschätzungen zu Markt, Entwicklungen und Trends aus dem Blickwinkel Dichten. Kleben. Polyme

Wie nehmen Sie Dicht- und Klebprojekte bzgl. unten genannten Themen in der Praxis wahr?



**Bild 13:** In der Praxis könnten die Einschätzungen mit Bezug auf Frage 12 eigentlich etwas positiver ausfallen – die Richtung stimmt aber. Mal sehen, wie sich die Werte die nächsten Jahre verändern. (Bild: ISGATEC GmbH)

Wie beurteilen Sie die Berücksichtigung des Standes der Technik in der Praxis?



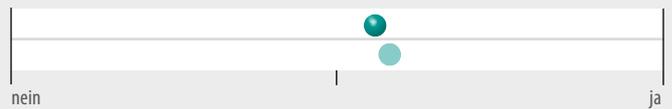
**Bild 14:** Die Berücksichtigung des Standes der Technik wird in Summe – wie im Vorjahr – leicht positiv bewertet. Ein Fortschritt zeichnet sich bei diesem zentralen Thema also nicht ab. (Bild: ISGATEC GmbH)

Wenn der Stand der Technik nicht ausreichend berücksichtigt wird, könnte es am fehlenden Wissen liegen?



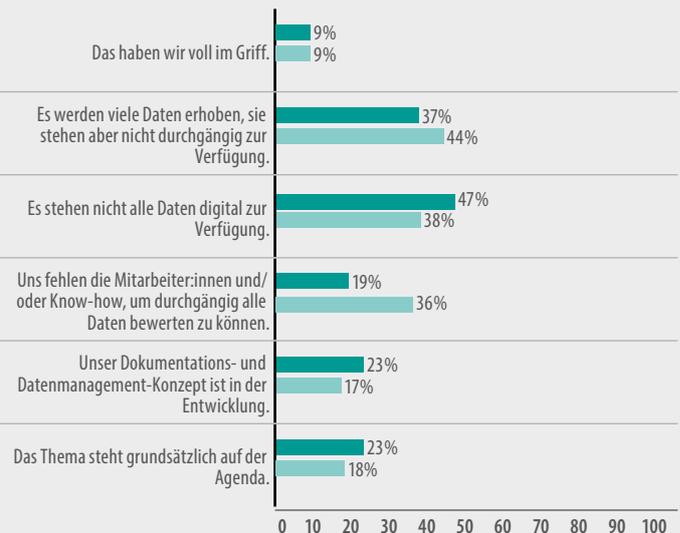
**Bild 15:** Fehlendes Wissen ist ein Problem dafür, dass der Stand der Technik nicht eingehalten wird. Hersteller sehen dieses Problem deutlicher als Anwendende. (Bild: ISGATEC GmbH)

Wenn der Stand der Technik nicht ausreichend berücksichtigt wird, könnte es auch an fehlendem Veränderungswillen liegen?



**Bild 16:** Wie heißt es so schön „Never change a running system“. Für den Stand der Technik darf das nicht gelten und deshalb sind diese Einschätzungen schon ein bisschen problematisch. (Bild: ISGATEC GmbH)

Von der Konstruktion bis zum After Sales entstehen projekt- und produktbegleitende Daten, u.a. als zentrale Basis für effektive Prozesse und das Qualitätsmanagement. Wie schätzen Sie dieses Thema für Ihr Unternehmen ein?<sup>2</sup>



**Bild 17:** Hier hat sich das Bild – im Vergleich zum Vorjahr – kaum verändert und ist damit eigentlich auch eine Zustandsbeschreibung der Digitalisierung in Deutschland, (Infrastruktur, Prozesse, IT-Governance etc.) die (zu) langsam vorstatten geht. (Bild: ISGATEC GmbH)

<sup>1</sup> Die Einschätzungen sind nach Anwendenden und herstellenden bzw. liefernden Unternehmen getrennt ausgewertet.  
<sup>2</sup> Mehrfachauswahl möglich

Impulse. News. Lösungspartner.  
**frisch geliefert**

www.isgatec.com > Newsletter  
kostenlos abonnieren!

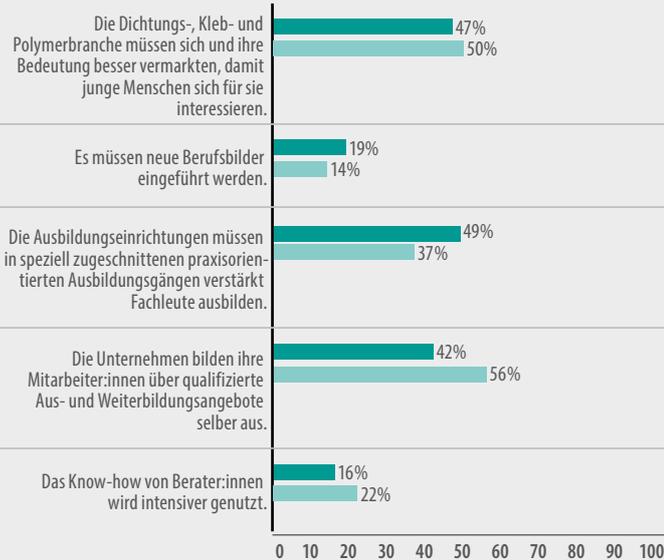


(Bild: Adobestock\_Orlando Florin Rosu)

# Sicher und schneller jonglieren

## Einschätzungen zu Markt, Entwicklungen und Trends aus dem Blickwinkel Dichten. Kleben. Polyme

### Wie lässt sich der vielzitierte Fachkräftemangel im Bereich Dichten. Kleben. Polymer. beheben?²



**Bild 18:** Junge Menschen für den Bereich Dichten. Kleben. Polymer. gewinnen und dann in Ausbildungseinrichtungen und Unternehmen aus- und weiterbilden. So lassen sich die meisten Nennungen zusammenfassen. Die Fragen sind jetzt nur, was in diesem Kontext passiert und ob die Aktivitäten einzelner Unternehmen reichen? Denn der Dichten. Kleben. Polymer.-Bereich ist am Ende immer „nur“ eine Ansammlung von sehr interessanten Nischen. (Bild: ISGATEC GmbH)

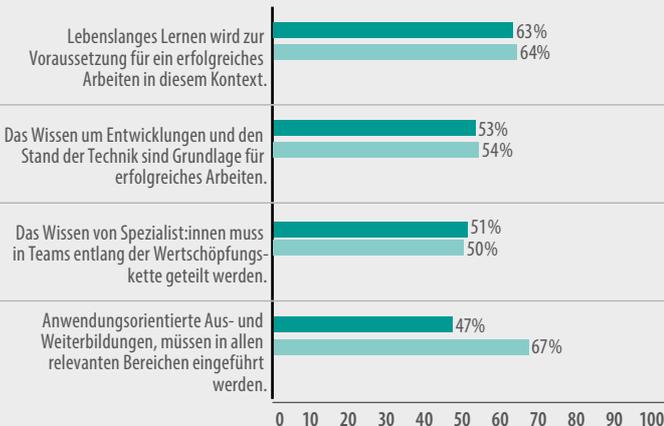
### Unternehmen fällt es immer schwerer, mit der Entwicklung Schritt zu halten. Die Unternehmensentwicklung wird oft durch verschiedene Aspekte behindert – hier das Ranking:



**Bild 20:** Auch hier sind es die naheliegenden Themen und strukturelle Probleme, wie der Fachkräftemangel, die vorrangig genannt werden. Auch die Auswirkungen von Gesetzen, Verordnungen und Normen haben eigentlich zu viele Nennungen. Die langsame Digitalisierung wird hier als eher untergeordnete Behinderung benannt. Grundsätzlich scheint es, als würden die akuten Probleme andere, aber ebenso dringliche Probleme überlagern. Das ist nachvollziehbar, ob es richtig ist, sei dahingestellt. (Bild: ISGATEC GmbH)

<sup>1</sup> Die Einschätzungen sind nach **Anwendenden** und **herstellenden bzw. liefernden Unternehmen** getrennt ausgewertet.  
<sup>2</sup> Mehrfachauswahl möglich

### Wie lässt sich der „Wissensnotstand“ im Bereich Dichten. Kleben. Polymer. verringern?²



**Bild 19:** Wissen ist die Basis für erfolgreiche Lösungen im Bereich Dichten. Kleben. Polymer. Das wird hier mehrheitlich bejaht. Die Bedeutung der anwendungsorientierten Aus- und Weiterbildung gewichten Hersteller höher als Unternehmen, die diese Lösungen einsetzen. Gute Lösungen entstehen aber idealerweise auf „Wissensaugenhöhe“ zwischen allen Beteiligten. (Bild: ISGATEC GmbH)

### Weitere Informationen

ISGATEC GmbH  
[www.isgatec.com](http://www.isgatec.com)

## Raum für vertieftes Wissen

### JAHRBUCH 2023 Dichten. Kleben. Polymer.

**praxisnah.**  
**lösungsorientiert.**  
**kompakt.**

**ISBN Print:** 978-3-946260-08-0  
Printausgabe 59,- € brutto zzgl. Versand und Verpackung

**ISBN Digital:** 978-3-946260-09-7  
Digitalausgabe 49,- € brutto

Karl-Friedrich Berges,  
Sandra Keller (Hrsg.)

JAHRBUCH 2023

Dichten. Kleben. Polymer.

ISGATEC

**Jetzt bestellen!**  
[www.isgatec.com](http://www.isgatec.com) > Medien  
 Tel.: +49 621 7176888-0

**ISGATEC®**  
MEDIEN