



Wir sind ein international tätiges Unternehmen aus der Branche Industriedichtungen im Schwerhydraulikmarkt und suchen einen Kollegen zur Verstärkung unseres Teams.

Zu unserem Kundenkreis gehören der Schwermaschinenbau ebenso wie die Stahl- und Aluminiumindustrie, Windkraft, Wasserkraft und Sondermaschinenbau.

Wir suchen baldmöglichst einen

## **Technischen Kaufmann / Techniker im Außendienst** **PLZ: 1,0,38,39;99**

Sie sollten möglichst zentral im Verkaufsgebiet wohnen und sich für uns und unsere Kunden als Partner hervorheben, der sich auch durch seine Menschenkenntnis auszeichnet.

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb unserer hochwertigen Dichtungen im angegebenen PLZ-Bereich
- Neukundenakquise
- Bestandskundenbetreuung
- Marktbeobachtung und Informationsbeschaffung
- Systematische Weiterentwicklung des Verkaufsgebiets
- Eigenständiges Kundenmanagement und technische Fachberatung

Ihre Qualifikation:

- Ausbildung mit technischem und kaufmännischem Hintergrund
- Mind. 3 Jahre qualifizierte Erfahrung im Vertrieb technisch erklärungsbedürftiger Produkte, idealerweise im (Schwerhydraulik-) Dichtungsbereich
- Englische Sprache, auch technisch in Wort und Schrift
- Gute Kommunikationsfähigkeiten und sicheres, kompetentes Auftreten
- Hohe Einsatzbereitschaft, Eigenverantwortlichkeit und Zuverlässigkeit
- Sehr guter Umgang mit MS-Office
- Führerschein Klasse B (Klasse III)

Unser Angebot:

- Unbefristete Vollzeitstelle
- Leistungsgerechte Vergütung
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Gutes Betriebsklima in einem spezialisierten Team

Gerne erwarten wir Ihre Bewerbung mit tabellarischem Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin.

Für Fragen steht Ihnen Wolfgang Schulz gern telefonisch zur Verfügung.

Danke für Ihr Interesse – wir freuen uns auf Sie!