

Epoxy Technology Europe GmbH
Steinerne Furt 78
D-86167 Augsburg
T +49 (0)8 21 74 87 20
F +49 (0)8 21 74 29 70
www.epotek.com



Die Epoxy Technology Europe GmbH ist spezialisiert auf den Vertrieb von hochentwickelten Klebstoffen der Marken EPO-TEK®, Epoxies Etc. und innovativer Applikationstechnik. Wir bieten unseren Kunden hochwirksame technische Lösungen und Expertise in den unterschiedlichsten hochtechnologischen Märkten: Automotive, Elektronik, Medizin, Luft- & Raumfahrt und Optoelektronik an.

Zusammen mit unseren Standorten in der Schweiz, Frankreich, Belgien und Großbritannien, sind wir der europäische Vertriebsstandort der „Electronics Division“ der Meridian Adhesives Group.

Die Meridian Adhesives Group ist ein führender Hersteller hochwertiger Klebtechnologien. Das Produktportfolio umfasst leistungsstarke Spezial-Epoxid-, Polyurethan-, Schmelz- und Hybrid-klebstoffe. Weiterführende Informationen unter www.meridianadhesives.com

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren europäischen Vertrieb einen

Außendienst Mitarbeiter / Sales Manager (m/w/d) in Festanstellung (Augsburg, Bayern, DE)

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Verkauf von Spezialklebstoffen
- Betreuung der Bestandskunden und Neukunden Akquise
- Projektierung strategischer Zielmärkte und Umsatzverantwortung
- Lösungsorientierte Anwendungsberatung technisch anspruchsvoller Projekte
- Planung und Durchführung von Schulungs- und Kundenbindungsmaßnahmen
- Teilnahme an nationalen und internationalen Fachmessen

Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im nationalen und internationalen Vertrieb
- Abgeschlossene kaufmännische, technische Ausbildung oder naturwissenschaftliches Studium der Chemie, Materialwissenschaft oder Kunststofftechnik.
- Ausgeprägte Kunden und Serviceorientierung
- Initiative, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Fließende Deutsch- und verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse wünschenswert.
- Internationale Reisebereitschaft

Wir bieten:

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem internationalen Unternehmen
- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Zusammenarbeit in einem motivierten Team mit flachen Hierarchien
- neutraler Geschäftswagen
- Intensive Einarbeitung
- interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten

Wenn Sie eine interessante Aufgabe mit kurzen Entscheidungswegen reizt, Sie Freude finden am Vertrieb hochtechnologischer Klebstoffe, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihre Gehaltsvorstellung an hr@epotekeurope.com

Managing Director: Nicolas Schwarz, Roy Seroussi,
Dan Pelton, John Knudsen
Handelsregister: HRB 13424, Amtsgericht Augsburg
Umsatzsteuer ID Nummer: DE129502670

Deutsche Bank PGK AG
BIC(SWIFT-CODE):
DEUTDE33HAN

DE71 7207 0024 0444 4428 00 (Euro)
DE44 7207 0024 0444 4428 01 (US-Dollar)